

Kamil Cebulski

# **Myśleć Jak Milionerzy**

na podstawie autentycznych doświadczeń autora

Czyli odpowiedź na pytanie  
dlaczego biedni biednieją, a bogaci się  
bogacą

2008

## Spis treści

|   |    |
|---|----|
| Wstęp .....   | 8  |
| Czy jesteś pewien, że masz rację? .....                     | 11 |
| Czym są filtry percepcyjne? .....                           | 21 |
| Na jakiej zasadzie działają filtry? .....                   | 22 |
| Dobre i złe filtry .....                                    | 23 |
| W czym tkwi wyzwanie .....                                  | 24 |
| Brak pieniędzy .....  | 25 |
| Dlaczego brak pieniędzy to wymówka .....                    | 26 |
| Zdobywanie pieniędzy od innych .....                        | 27 |
| Historia do naśladowania .....                              | 30 |
| Nie oczekuj perfekcji, oczekuj postępu .....                | 31 |
| Dlaczego inwestorzy patrzą na osobę, a nie na pomysł? ..... | 33 |
| Kogo zapraszać do inwestowania .....                        | 34 |
| Formy zwrotu z inwestycji .....                             | 35 |
| Wracamy do szukania pieniędzy .....                         | 38 |
| Kiedy warto sięgać po pieniądze od „obcych” .....           | 39 |
| Kto nadaje się na inwestora .....                           | 39 |
| Szukam inwestora, bo tak! .....                             | 41 |
| Tak jak ty myślisz milion innych ludzi .....                | 42 |
| Od kiedy sądzisz, że brakuje Ci pieniędzy? .....            | 44 |
| Problem związany z kredytami .....                          | 45 |
| Inne kredyty, o których istnieniu powinieneś wiedzieć ..... | 47 |
| Jak inwestować przy użyciu karty kredytowej i debetu .....  | 50 |
| Filtry biednych ludzi .....                                 | 51 |
| Wykorzystanie kredytu konsumpcyjnego .....                  | 54 |
| Jak jeszcze zwiększyć finanse do inwestowania? .....        | 56 |
| Pieniądze zawsze się pojawiają .....                        | 57 |
| Skąd mam wiedzieć, czego chcę? .....                        | 59 |

|   |     |
|---|-----|
| Ale jak to się ma do pieniędzy potrzebnych do rozkręcenia firmy? .....                    | 60  |
| Podstawy historii gospodarki .....  | 61  |
| Porzuć genialne pomysły, zajmij się czymś prostym .....                                   | 63  |
| Przede wszystkim płać odpowiednie podatki .....   | 64  |
| Teoretycznie tak, ale... ..   | 66  |
| Poznajawaj prawo i oszczędzaj dzięki temu .....   | 68  |
| A jeżeli mam pracę na etacie? .....   | 70  |
| Kreatywne rozwiązania kosztów działalności .....  | 72  |
| Kreatywne rozwiązywanie przeszkód .....   | 73  |
| Wykorzystanie barteru i uzyskiwanie 110 % rabatu! .....                                   | 74  |
| Jeżeli chcesz, aby pieniądze pracowały dla Ciebie, naucz się pracować bez pieniędzy ..... | 76  |
| Historia człowieka, który pracował za darmo .....   | 77  |
| Dziel siły na zamiary .....   | 79  |
| Samodoskonalenie, biznes i praca na etacie .....  | 80  |
| Zarobić na biznes, czyli jak znaleźć dobrą pracę .....                                    | 81  |
| Jak wymyślać obejścia problemów .....   | 85  |
| Czym jest kreatywność .....   | 86  |
| Aby być kreatywnym... ciągle zmieniaj swoje życie .....                                   | 87  |
| Uwolnij swoją moc. Zrób z celu narzędzie .....  | 91  |
| Bez różnicy, jakie mamy warunki, ważne, że każdy takie ma .....                           | 93  |
| Mylące połączenie skutecznego działania z pieniędzmi .....                                | 94  |
| Skuteczność działania to nie zawód, ale filozofia życia .....                             | 99  |
| Działać? Ok, ale jak? .....   | 101 |
| Hipoteza ciężkich czasów .....  | 103 |
| Nie walcz, tylko wykorzystuj sytuację .....   | 103 |
| Budowanie firmy to ciężka praca? .....  | 104 |
| Co nieco o czasie .....   | 106 |
| Złe nawyki marnujące czas .....   | 106 |
| Miej gdzieś perfekcjonizm .....   | 110 |
| Ślepa wiara w powiedzonka .....   | 111 |

---

|  |     |
|--|-----|
| Ponadprzeciętne wyniki wymagają nieprzeciętnej wiedzy! ...           | 115 |
| Kompresowanie czasu .....  | 116 |
| Kompresja Strategiczna .....   | 118 |
| Nie staraj się zrozumieć, po prostu działaj .....                    | 120 |
| To prawda, że Ford miał swoich doradców, ale.....                    | 124 |
| Kto tak twierdzi i na jakiej podstawie? .....                        | 129 |
| Filtrowanie osądów .....   | 137 |
| Mówić prawdę czy to, co trzeba? .....                                | 139 |
| Kłamiesz, nieważne, co mówisz .....                                  | 141 |
| Działając, masz wpływ jedynie na prawdopodobieństwo<br>sukcesu ..... | 145 |
| Kontakty i dobieranie dobrych doradców .....                         | 149 |
| Umiejętności budowania relacji z innymi .....                        | 151 |
| Cele i realne osiągi budowania biznesu .....                         | 152 |
| Szybko pieniędzy nie zobaczysz .....                                 | 154 |
| Nauka przedsiębiorczością .....                                      | 156 |
| Myśleć Jak Milionerzy .....  | 159 |
| Koniec rozmyślań, bierzmy się do działania .....                     | 162 |

*Książkę dedykuję wszystkim ludziom, którzy stanęli na mojej drodze. Wszystkim tym, którzy świadomie i nieświadomie mieli wpływ na to, że stałem się tym, kim jestem dzisiaj, oraz tym, którzy również w przyszłości świadomie bądź nieświadomie sprawią, kim będę jutro. Dziękuję moim rodzicom, rodzinie, przyjaciółom, znajomym oraz wspaniałej żonie Monice. Dziękuję także wspólnikom, współpracownikom oraz współpracującym wolontariuszom. Bez was byłbym nikim. Mam nadzieję, że ta książka pozwoli przekazać to, czego się od was nauczyłem, innym, aby oni także zdobyli wiedzę, która prowadzi do wolności, także finansowej.*

*Kamil Cebulski*

## Wstęp

Czy zastanawiałeś się, jak wiele może się zmienić w Twoim życiu w ciągu 6 lat? Cofnij się na chwilę w czasie. Przypomnij sobie, co robiłeś dokładnie 6 lat temu. Przypomnij sobie, co robiłeś, ale także pomyśl o tym, jakie wtedy miałeś plany. Jak wtedy widziałeś siebie w przyszłości?

Kiedy ja odbywam taką podróż, przypomina mi się 17-letni chłopak, który całe dni siedział przy komputerze i tworzył, a raczej współtworzył stronę internetową. Myślał, kombinował i główkował jak sprawić, aby jego strona internetowa, a później także firma, stawały się coraz popularniejsze i większe.

Cała moja kariera to tylko 6 lat! Przez ten okres zdążyłem wraz z moim współnikiem i przyjacielem stworzyć firmę internetową, rozwinąć ją do dużych jak na polski Internet rozmiarów, osiągnąć wolność finansową, zwiedzić całą Polskę i większość Europy i dobrze się przy tym bawić. Zdążyłem stworzyć fundację, napisać 2 książki i dziesiątki artykułów. Jako ekspert pojawiałem się w programach telewizyjnych i radiowych. Prowadziłem także zajęcia z przedsiębiorczości ze studentami na blisko połowie uczelni wyższych w Polsce!

Zadziwiające jest to, ile w życiu człowieka może się zmienić przez tak krótki okres. Kiedyś marzyłem o kupnie notebooka, dziś oglądam oferty małych samolotów sportowych. Kiedyś marzyłem o tym, aby mieć własną firmę, dzisiaj pomagam zakładać i prowadzić firmy innym ludziom. Kiedyś myślałem jak biedny człowiek, dzisiaj myślę jak milionerzy.

W swoim życiu rozmawiałem jak do tej pory z kilkudziesięcioma tysiącami ludzi. Najróżniejszymi ludźmi. Począwszy od kilku wielkich milionerów i zarazem wspaniałych ludzi z tzw. listy TOP100 poprzez wielu właścicieli i prezesów wielkich, średnich i małych firm aż do ludzi żyją-

## Wstęp

cych na granicy ludzkich możliwości. Rozmawiałem z młodzieżą w wielu domach dziecka i zakładach poprawczych oraz z bezdomnymi i niepełnosprawnymi w różnych ośrodkach pomocy prowadzonych przez wiele fundacji i organizacji pozarządowych. Mnie jako osobę przedsiębiorczą i promującą przedsiębiorczość interesują właśnie różnice między bogatymi i biednymi. A w zasadzie jedna różnica – sposób myślenia.

Z badań wynika, że 94% ludzi nie lubi swojej pracy i także podobny odsetek narzeka na swoją sytuację finansową. Ci ludzie nie wiedzą, w jaki sposób ich sytuacja mogłaby się poprawić. Wiedzą to natomiast bogaci. Biedni zatem stoją w miejscu, a bogaci używają swoich sposobów i stają się coraz bogatsi, a różnica między nimi się powiększa.

*W październiku 2006 r. płace poniżej 50% przeciętnego wynagrodzenia dostawało 19,9% pracujących, czyli o 1,7 pkt proc. więcej niż dwa lata wcześniej. Jeszcze w 1999 r. grupa najslabiej uposażonych liczyła tylko 13,4%. Z drugiej strony powiększa się, choć powoli, grono osób o najgrubszych portfelach – zarabiających powyżej 250% przeciętnego wynagrodzenia. W 2006 r. było ich 3,8%, w 1999 r. – 3%. Jednocześnie ich średnie płace rosły dwa razy szybciej niż pracowników o najniższych wynagrodzeniach. Inaczej mówiąc, bogaci bogacą się szybciej niż biedni – źródło GUS.*

Biedni ludzie lubią usprawiedliwiać swoją sytuację, zamiast ją odmienić. O wiele prościej jest powiedzieć, że pieniądze szczęścia nie dają, niż sięgnąć po książki z zakresu finansów i rzeczywiście zdobyć wiedzę, która pomoże rozwiązać problemy finansowe. A ja mówię, że pieniądze szczęście dają. Pieniądze dają ogromne, przeogromne szczęście! Nigdy nie widziałem bardziej szczęśliwej ludzkiej twarzy niż w momencie, kiedy kilkaset kilometrów od domu, całkiem przypadkowo trafiłem na festyn, podczas którego zbierano pieniądze na operację pewnej 9-letniej dziewczynki, która ucierpiała w wypadku. Zalicytowałem wtedy podczas aukcji jakiś banalny przedmiot. Ludzie chcieli dać za niego kilkanaście czy kilkadziesiąt złotych i już miał być sprzedany, kiedy zupełnie impulsywnie zaferowałem cenę kilkadziesiąt razy większą i kupiłem przedmiot.

Nigdy do tej pory nie widziałem takiego szczęśliwego wyrazu twarzy, który gościł na twarzach rodziców, kiedy płaciłem, kiedy odbierałem mój zakup i kiedy darowałem go osobie, która była druga podczas licytacji. Tak, w tym przypadku pieniądze oznaczały wielkie szczęście!

Jak już wspominałem, jedyną różnicą między biednymi i bogatymi jest sposób myślenia, a dokładniej – filozofia życia, która sprawia, że bogaci ludzie osiągają coraz to lepsze wyniki. Filozofia ta nazywa się Rozwojem Osobistym i polega na ciągłym uczeniu się i udoskonalaniu w każdej dziedzinie, także tej związanej z pieniędzmi. Książka, którą właśnie czytasz, traktuje właśnie o tej filozofii i sposobie na życie. Mam nadzieję, że będzie ona dobrym wstępem i pokaże ci świat biznesu i zarabiania pieniędzy zupełnie z innej strony. Miłej lektury.